



Partnership
Personalizzata



Allied Telesis - Introduzione

Siamo un leader globale nelle soluzioni di connettività con una visione chiara, azzerare i costi di gestione tramite strumenti di management intelligenti che semplificano le reti di aziende, enti pubblici, scuole, università e di chi opera su infrastrutture critiche.

La nostra offerta di soluzioni è ideale per l'implementazione di architetture di rete facili da usare che riducono costi e rischi aziendali.

Fondazione
1987

Clienti
6,900+

Fatturato
260 milioni di dollari
(annuale)

Brevetti
160+

Personale
1600+



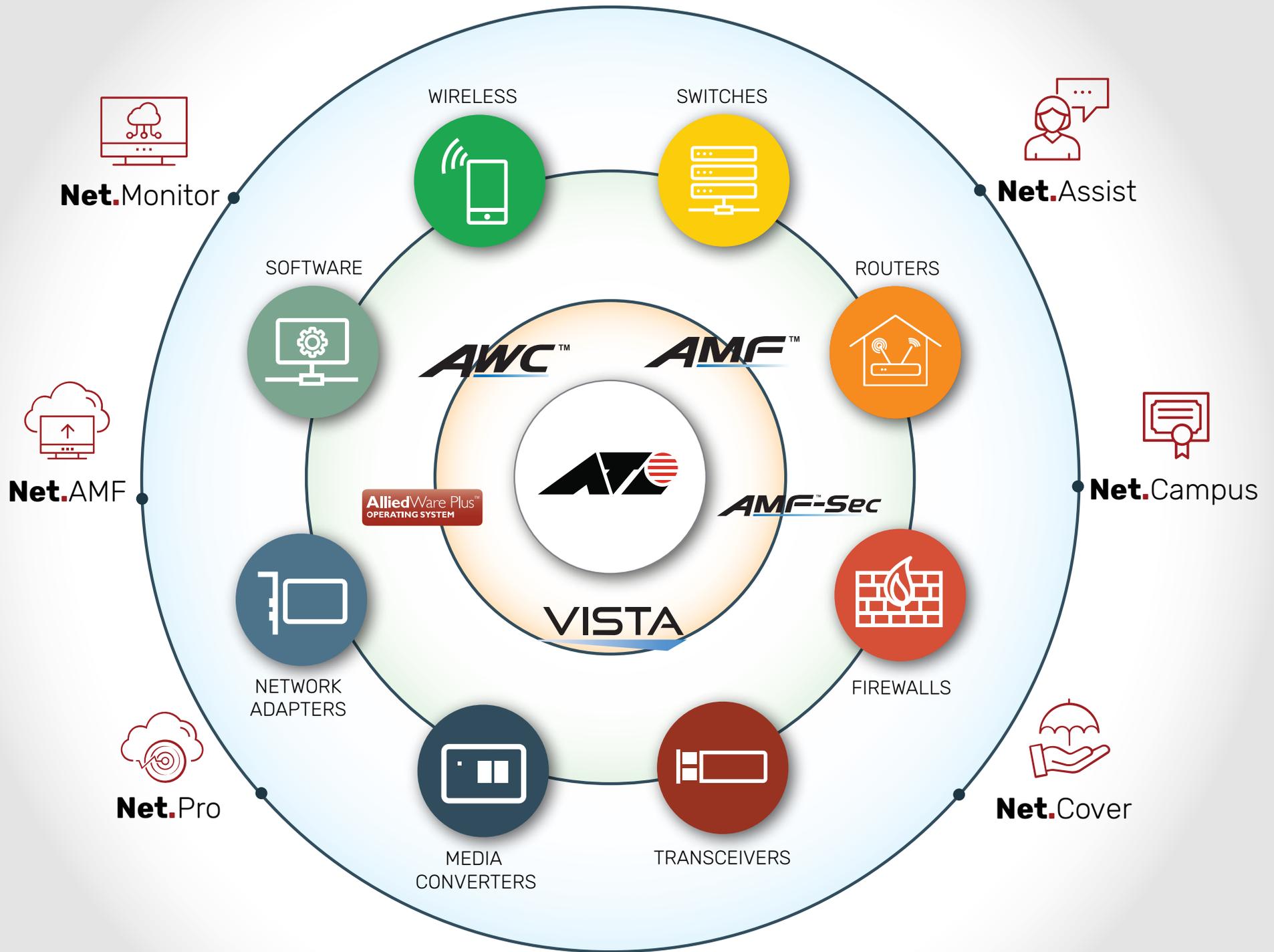


Cosa Facciamo

Forniamo una vasta gamma di soluzioni: hardware, software e servizi che compongono una suite completa end-to-end:

- + Campus e reti industriali
- + Access point wireless
- + Firewall e router
- + Schede di interfaccia di rete e media converter
- + Gestione "single pane of glass"

Per supportare la nostra offerta di soluzioni di rete, mettiamo a disposizione una struttura, presente a livello globale, in grado di offrire servizi professionali per permettere ai nostri clienti di concentrarsi sul loro core business e non sul funzionamento della rete.





Il nostro account manager, e in effetti tutta la azienda, dimostra come dovrebbe essere la vera partnership, una relazione continua e non concentrata solo sul prossimo progetto. Qualsiasi richiesta di informazioni o assistenza viene evasa in maniera rapida e professionale.



G4S Fire and Security
PLATINUM PARTNER



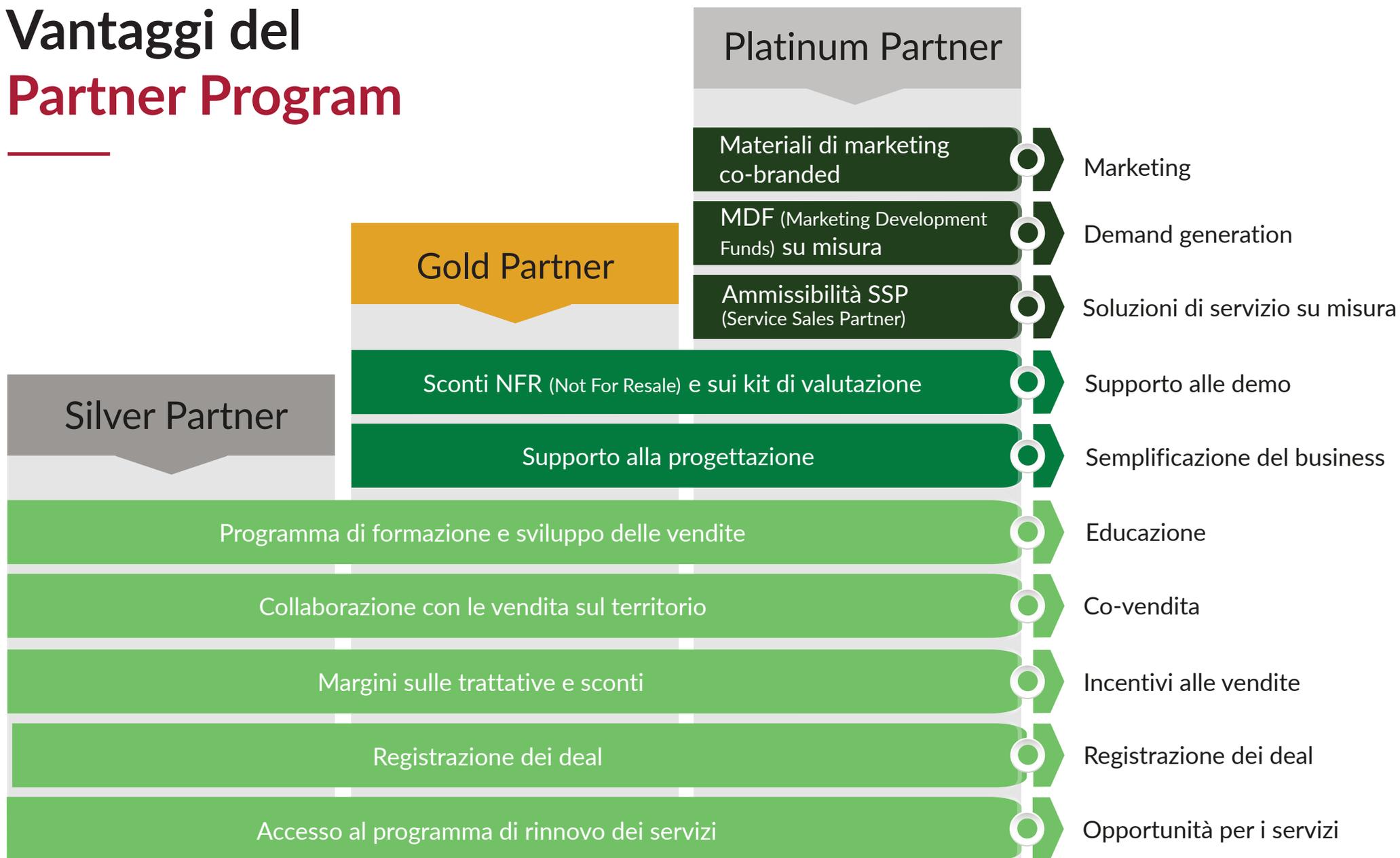
Prendiamo sul serio la partnership. Il 100% del nostro fatturato passa attraverso il canale e per questo ci concentriamo ogni giorno per supportarne la crescita.

Cosa significa partnership per noi

Per noi, la partnership è qualcosa di più di un call center, un portale o un programma di canale. Certo, abbiamo anche queste cose, ma partnership è innanzitutto lavorare a stretto contatto con tutti i nostri partner per capire le loro strategie di mercato e supportarli nella costruzione di soluzioni innovative e differenziate che si allineino con i loro obiettivi, non solo con i nostri.

Ci concentriamo quindi sul semplificare il più possibile lo sviluppo di nuovi progetti con la nostra comunità di partner.

Vantaggi del Partner Program







“

Un rapporto di lavoro produttivo è vitale per l'implementazione puntuale dei nostri progetti. Allied Telesis ha dimostrato la capacità di fornire grandi prodotti accompagnati da un eccellente supporto. Un'alternativa valida ai grandi nomi del mercato.

”

ExcelRedstone
PLATINUM PARTNER

Requisiti Partner Program





“

"Il rapporto con il nostro account manager è ciò che distingue la nostra partnership con Allied Telesis, comprendono davvero la nostra attività e dove si possono inserire.

”

Object Matrix
SILVER PARTNER

Come aiutiamo la tua crescita

Chiedi a qualsiasi partner Allied Telesis cosa apprezza di più dalla nostra partnership, e prima di menzionare i grandi prodotti, l'eccezionale supporto post-vendita o anche i margini sulle opportunità, dicono sempre la stessa cosa: la relazione uno a uno con il nostro team di account.

Manteniamo il nostro ecosistema di partner abbastanza limitato per poter avere il tempo di capire il business di ciascuno, identificare congiuntamente il modo migliore per aiutare la crescita e investire nel farlo accadere. Essere un partner Allied Telesis significa più di un logo - significa essere parte della nostra comunità in cui il successo è qualcosa per cui lavoriamo insieme.



Iniziare a collaborare con Allied Telesis

01

Discutere i piani di crescita del business con Allied Telesis per identificare le aree di opportunità reciproche.

02

Compilare il modulo di domanda per far parte del Partner Program.

03

In collaborazione con il team di account management sviluppare il business plan, includendo:

- + Sales management
- + Marketing
- + Training





Tel: +39 02 00694519
Web: www.alliedtelesis.com